



# 零售快消行业动态

## 2020年9月

### 冶乐咨询简介

冶乐咨询成立于2005年。核心成员来自于沃尔玛、家乐福、雀巢等500强企业，有着多年丰富的实战经验。冶乐专注于KA重点零售客户管理方面的咨询与培训，致力于成为促进零供双方沟通协作的桥梁。

### 冶乐KA月报

快消品行业和零售行业是每天都在变化的行业，KA从业人士如何随时保持对行业动态的把握是一件很有挑战性的事情。

为帮助KA从业人士更好地掌握行业动态，我们每天浏览大量国内外相关快消/零售行业信息，选择最相关的新闻编辑整理成《零售快消行业动态》与您分享。

如果您希望持续收到《零售快消行业动态》，请发送邮件至oc@elabridge.com并将我们的邮箱添加到“安全发件人名单”。

### 免责声明

《零售快消行业动态》所有资讯均来源于互联网，冶乐仅为转载方。冶乐保证竭力提供准确可靠的资料，但无法承诺所有资料绝对准确无误。《零售快消行业动态》所刊载的各类形式（包括但不限于文字、图片、图表）仅供参考使用，并不代表冶乐的立场。



# 零售快消行业动态 – 2020年9月

## 国内快消热点

- 热点1 农夫山泉港股挂牌上市
- 热点2 美国人造肉企业Beyond Meat在嘉兴建厂
- 热点3 雀巢中国将水业务卖给青岛啤酒集团
- 热点4 卡夫亨氏7亿建立的中国酱油厂正式投产
- 热点5 飞鹤拟花30亿港元入主原生态牧业
- 热点6 雀巢在双城建全球首个谷物能力中心
- 热点7 凯度消费者指数发布2020年中国消费市场趋势

## 国内零售热点

- 热点1 “大润发Super”首店开业 试水中型超市
- 热点2 百胜中国在港交所挂牌上市
- 热点3 永旺在广州开出首家生鲜便利店
- 热点4 超市上市企业上半年业绩出炉
- 热点5 大陆首家星巴克集装箱店落地上海
- 热点6 美团优选团购推出“千城计划” 计划年内布局全国
- 热点7 2020年中国便利店发展报告发布

## 国际零售快消热点

- 热点1 沃尔玛推出新会员服务Walmart+ 年会费98美元
- 热点2 全球首个水上苹果零售店落户新加坡
- 热点3 泰国CP集团获老挝7-11便利店30年特许经营权
- 热点4 印度电商Flipkart推出B2B平台Flipkart Wholesale
- 热点5 美国奢侈品百货Lord & Taylor将彻底关闭其全部门店
- 热点6 Beyond Meat开始在线上销售植物肉



请扫码关注冶乐公众号，每月《零售快消行业动态》完整版将会持续更新在公众号中的“行业洞察”板块。



## 冶乐首席顾问：吴公鼎老师 (KT Wu)

- 美国宾州大学沃顿商学院MBA
- 卡内基培训课程认证讲师
- 香港大学中国商业学院客座讲师

### **20余年市场营销及零售管理经验 – 零供双方工作经验**

- 沃尔玛中国总部/采购部， 供应商管理
- 雀巢中国总部/品牌管理， 渠道营销

### **快消零售实际培训辅导经验 (渠道管理/零售管理)**

- 食品供应商：百事、益海嘉里(金龙鱼)、美赞臣、泰森、箭牌等
- 非食供应商：联合利华、金佰利、强生/大宝、维达、杜蕾斯等
- 零售商：华润苏果、北京华联、世纪联华、欧尚等

### **咨询项目经验**

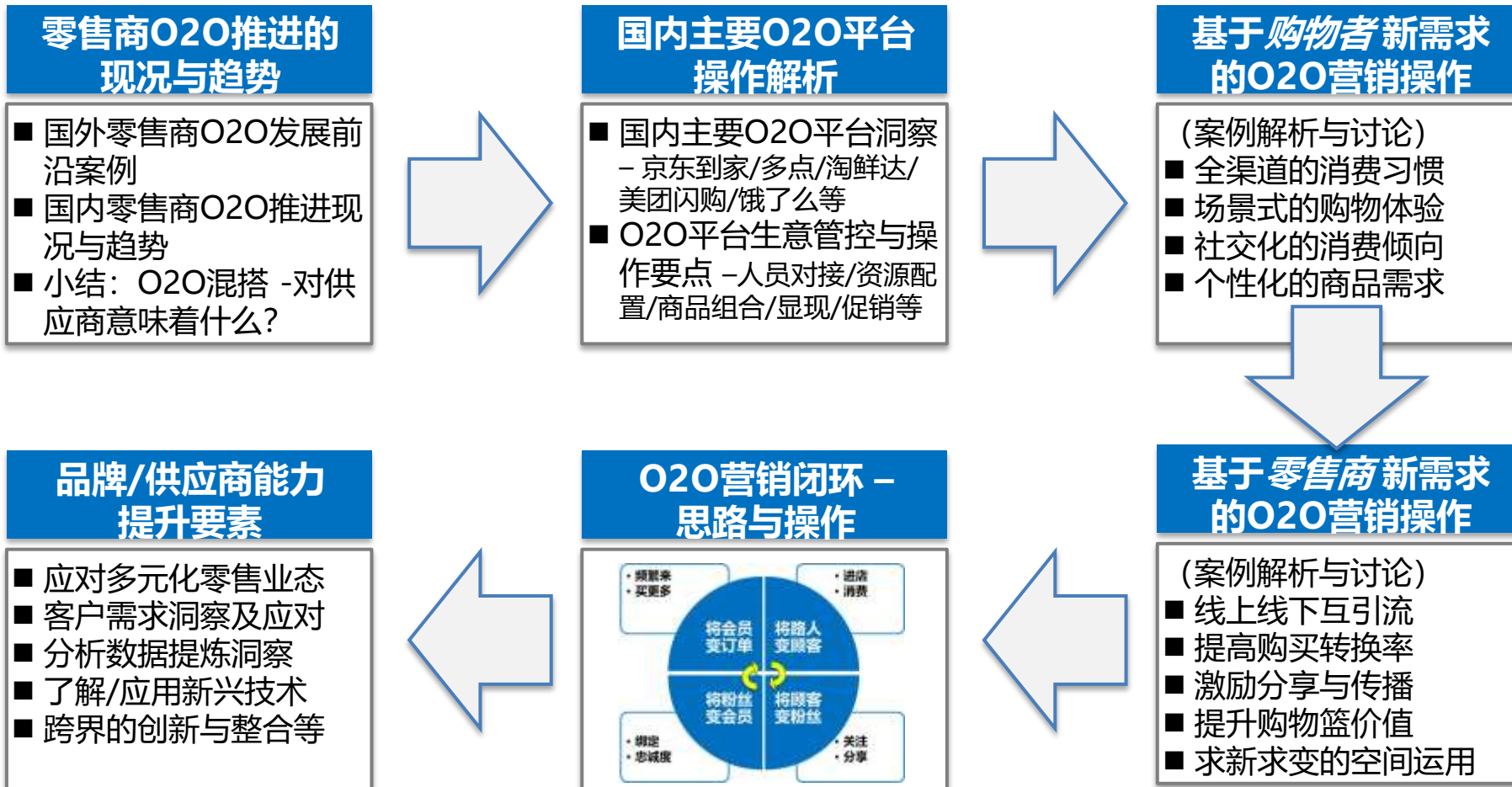
- 某世界500强食品公司Go-To-Market策略咨询项目
- 某国内领先乳制品企业零售渠道管理咨询项目
- 某国际调味品公司KA运作提升项目
- 某高端果汁线上线下零售渠道设计与规划项目， 等





冶乐服务模块 —— 赢得快消行业世界500强客户的信赖与长期合作

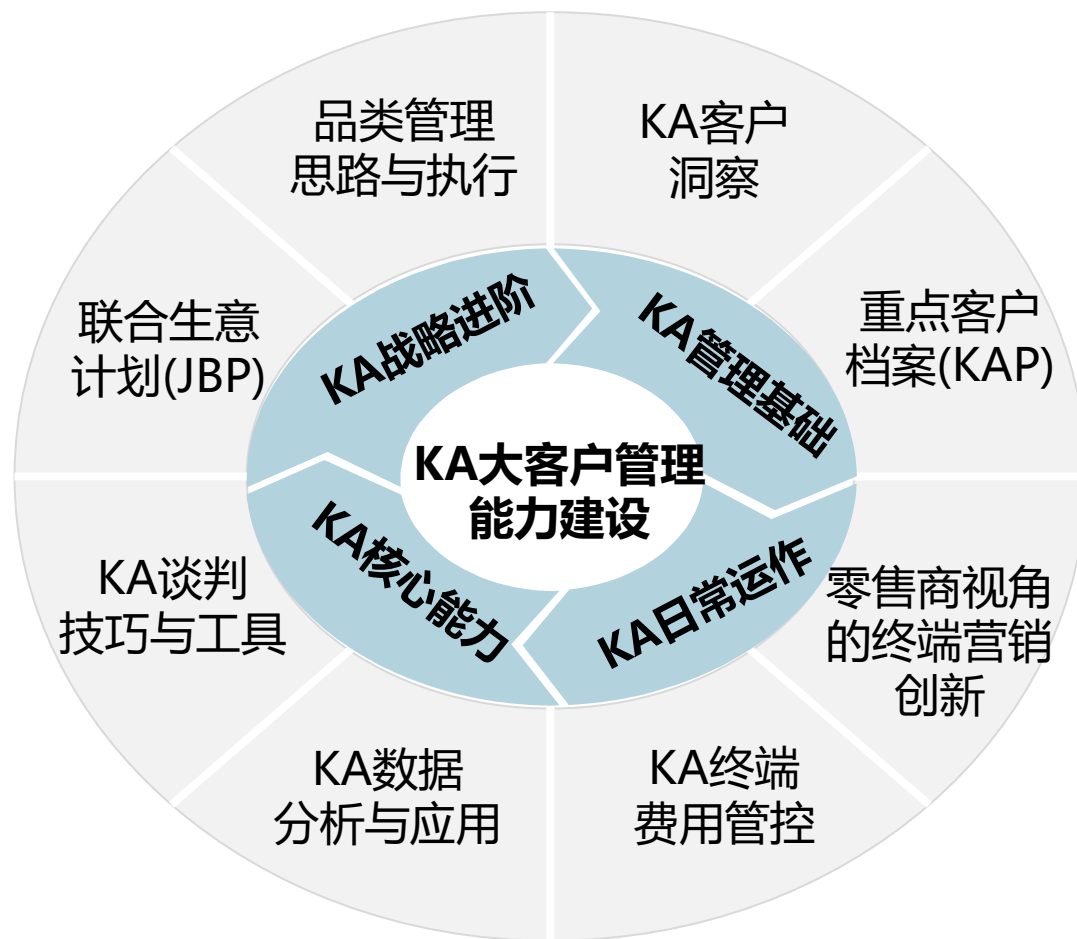
# 《新零售环境下的O2O营销创新 – 思路与操作》





冶乐服务模块 —— 赢得快消行业世界500强客户的信赖与长期合作

**ELA** 冶乐培训服务模块 (面向供应商)  
Your Bridge To Retail Insight



如需更多信息, 请登录[www.elabridge.com](http://www.elabridge.com) 或电话 (8610-65662700) 邮件([info@elabridge.com](mailto:info@elabridge.com)) 与我们联系

北京冶乐咨询有限公司  
ELA Bridge Associates





冶乐服务模块 —— 赢得快消行业世界500强客户的信赖与长期合作

**ELA** 冶乐培训服务模块 (面向零售商)

Your Bridge To Retail Insight

- 如何挑选合适的品类管理伙伴
- 对品类顾问的要求与支持
- 从“采购”到“管理生意”的转变



- 更好的了解供应商运作及资源分配方式
- 学习如何平衡并最大化不同供应商的资源
- 系统性评估供应商表现并督促/激励改进

- 学习零售数据分析的方法与技巧
- 运用数据分析更有效的管理销售/毛利
- 结合数据分析的营销创新

- 深入了解供应商的需求及零售商的相应资源
- 供应商资源投入/谈判的策略与分析
- 不同的谈判风格及应对方式

如需更多信息, 请登录[www.elabridge.com](http://www.elabridge.com) 或电话 (8610-65662700) 邮件([info@elabridge.com](mailto:info@elabridge.com)) 与我们联系



冶乐服务模块 —— 赢得快消行业世界500强客户的信赖与长期合作

**ELA** 冶乐咨询服务 (部分)  
Your Bridge To Retail Insight

**现代渠道管理  
模式优化**

- KA组织架构与团队考核
- KA供货模式：直供/我销他送/经销商主导
- KA客户发展战略：  
NKA/LKA/RKA

**KA管理流程  
工具优化**

- KA客户计划流程
- KA渠道费用/合同管理流程
- KA促销管理流程
- KA财务管理流程

**KA操作手册开发**

- 组织架构
- 商品管理
- 价格管理
- 陈列管理
- 促销管理
- 合同管理
- 订单管理
- 账款管理

**现代渠道  
盈利优化**

- 优化渠道营利性
- 渠道费用调研/诊断
- KA费用管控咨询/辅导
- KA年度合同谈判咨询/辅导

**JBP联合  
生意计划**

- 联合生意计划模板设计
- 针对不同客户联合生意计划辅导
- 联合生意计划谈判咨询

**KA团队辅导  
与支持**

- KA数据分析辅导
- KA客户战略辅导
- KA客户差异化竞争辅导
- KA日常工作辅导

如需更多信息, 请登录[www.elabridge.com](http://www.elabridge.com) 或电话 (8610-65662700) 邮件([info@elabridge.com](mailto:info@elabridge.com)) 与我们联系