



# 零售快消行业动态

## 2021年8月

### 冶乐咨询简介

冶乐咨询成立于2005年。核心成员来自于沃尔玛、家乐福、雀巢等500强企业，有着多年丰富的实战经验。冶乐专注于KA重点零售客户管理方面的咨询与培训，致力于成为促进零供双方沟通协作的桥梁。

### 冶乐KA月报

快消品行业和零售行业是每天都在变化的行业，KA从业人士如何随时保持对行业动态的把握是一件很有挑战性的事情。

为帮助KA从业人士更好地掌握行业动态，我们每天浏览大量国内外相关快消/零售行业信息，选择最相关的新闻编辑整理成《零售快消行业动态》与您分享。

如果您希望持续收到《零售快消行业动态》，请发送邮件至oc@elabridge.com并将我们的邮箱添加到“安全发件人名单”。

### 免责声明

《零售快消行业动态》所有资讯均来源于互联网，冶乐仅为转载方。冶乐保证竭力提供准确可靠的资料，但无法承诺所有资料绝对准确无误。《零售快消行业动态》所刊载的各类形式（包括但不限于文字、图片、图表）仅供参考使用，并不代表冶乐的立场。



# 零售快消行业动态 – 2021年8月

## 国内快消热点

- 热点1 植物肉公司v2food获近3.5亿元B+轮融资 加码在华布局
- 热点2 a2公司完成收购马陶拉乳业75%股权
- 热点3 现代牧业完成收购中元牧业100%股权
- 热点4 雀巢旗下品牌怡养进军中国中老年保健品市场
- 热点5 娃哈哈成立“快销网”
- 热点6 欧莱雅集团旗下Valentino Beauty华伦天奴美妆登陆中国高档彩妆市场

## 国内零售热点

- 热点1 沃尔玛在中国一二线城市试水山姆城市中心店
- 热点2 家乐福中国首家会员店选址上海 计划未来5年开设超30家
- 热点3 爱婴室拟收购贝贝熊100%股权
- 热点4 宜家全球首个“未来家体验空间”亮相上海
- 热点5 便利蜂不眠海饮品站拟年内拓展至1500家门店
- 热点6 百胜中国发布2021年第二季度财务业绩报告
- 热点7 2020年中国超市百强发布

## 国际零售快消热点

- 热点1 星巴克将退出韩国合资企业 新加坡GIC入局
- 热点2 百事可乐以33亿美元出售Tropicana和其他果汁品牌
- 热点3 2021美国TOP100零售企业排行榜发布
- 热点4 菲律宾杂货连锁店MerryMart收购Carlos SuperDrug大多数股权
- 热点5 英国电商平台OnBuy完成3500万英镑融资
- 热点6 雀巢健康科学完成Bountiful核心品牌收购



请扫码关注冶乐公众号，每月《零售快消行业动态》完整版将会持续更新在公众号中的“行业洞察”板块。



## 冶乐首席顾问：吴公鼎老师 (KT Wu)

- 美国宾州大学沃顿商学院 MBA
- 香港大学中国商业学院客座讲师

### **20余年市场营销及零售管理经验 – 零供双方工作经验**

- 沃尔玛中国总部/采购部，供应商管理
- 雀巢中国总部/品牌管理，渠道营销，等

### **快消零售实际培训辅导经验（渠道管理/零售管理）**

- 食品品牌：百事、益海嘉里、费列罗、通用磨坊、福临门、伊利等
- 非食品品牌：联合利华、欧莱雅、孩之宝、金佰利、高露洁、维达等
- 零售商：京东五星电器、腾讯智慧零售、每日优鲜、华润苏果等

### **咨询项目经验**

- 某世界500强食品公司Go-To-Market策略咨询项目
- 某国内领先乳制品企业KA运作操作手册咨询项目
- 某国际调味品公司KA盈利性提升项目
- 某高端果汁线上线下零售渠道设计与规划咨询，等





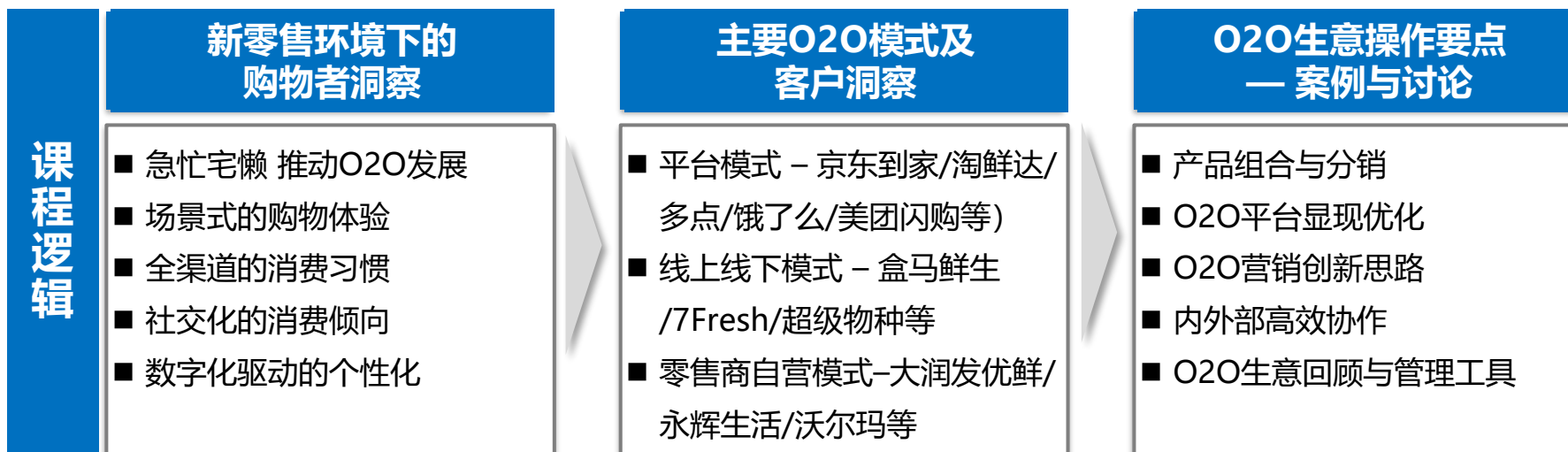
# 冶乐客户 (部分)





冶乐服务模块 —— 赢得快消行业世界500强客户的信赖与长期合作

# 《新零售环境下的O2O营销创新 – 思路与操作》



## 品牌提振生意的着力点 – O2O营销闭环操作与案例

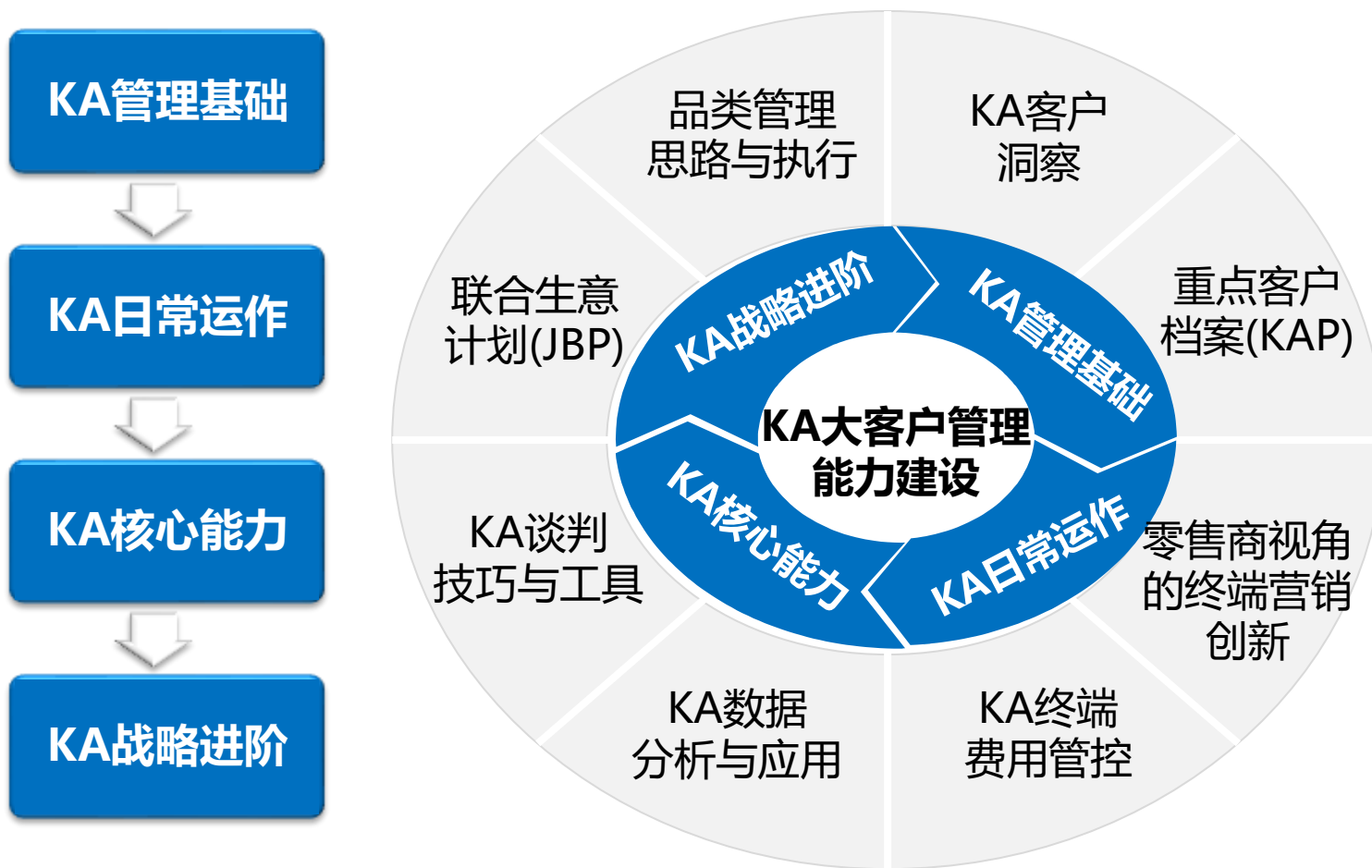




冶乐服务模块 —— 赢得快消行业世界500强客户的信赖与长期合作



冶乐培训服务模块 (面向供应商)





冶乐服务模块 —— 赢得快消行业世界500强客户的信赖与长期合作

**ELA** 冶乐培训服务模块 (面向零售商)

Your Bridge To Retail Insight

- 如何挑选合适的品类管理伙伴
- 对品类顾问的要求与支持
- 从“采购”到“管理生意”的转变



- 更好的了解供应商运作及资源分配方式
- 学习如何平衡并最大化不同供应商的资源
- 系统性评估供应商表现并督促/激励改进

- 学习零售数据分析的方法与技巧
- 运用数据分析更有效的管理销售/毛利
- 结合数据分析的营销创新

- 深入了解供应商的需求及零售商的相应资源
- 供应商资源投入/谈判的策略与分析
- 不同的谈判风格及应对方式

如需更多信息, 请登录[www.elabridge.com](http://www.elabridge.com) 或电话 (8610-65662700) 邮件([info@elabridge.com](mailto:info@elabridge.com)) 与我们联系



冶乐服务模块 —— 赢得快消行业世界500强客户的信赖与长期合作

**ELA** 冶乐咨询服务 (部分)

Your Bridge To Retail Insight

**现代渠道管理  
模式优化**

- KA组织架构与团队考核
- KA供货模式: 直供/我销他送/经销商主导
- KA客户发展战略:  
NKA/LKA/RKA

**KA管理流程  
工具优化**

- KA客户计划流程
- KA渠道费用/合同管理流程
- KA促销管理流程
- KA财务管理流程

**KA操作手册开发**

- 组织架构
- 商品管理
- 价格管理
- 陈列管理
- 促销管理
- 合同管理
- 订单管理
- 账款管理

**现代渠道  
盈利优化**

- 优化渠道营利性
- 渠道费用调研/诊断
- KA费用管控咨询/辅导
- KA年度合同谈判咨询/辅导

**JBP联合  
生意计划**

- 联合生意计划模板设计
- 针对不同客户联合生意计划辅导
- 联合生意计划谈判咨询

**KA团队辅导  
与支持**

- KA数据分析辅导
- KA客户战略辅导
- KA客户差异化竞争辅导
- KA日常工作辅导

如需更多信息, 请登录[www.elabridge.com](http://www.elabridge.com) 或电话 (8610-65662700) 邮件([info@elabridge.com](mailto:info@elabridge.com)) 与我们联系





联系我们

**ELA Bridge Associates**  
**北京冶乐咨询有限公司**  
*Your Bridge to Retail Insight*

***Greece Gao***

Email: [greece@elabridge.com](mailto:greece@elabridge.com)

Mobile: (86)15210959542(可加微信)

Tel: (8610)65662700

Website: [www.elabridge.com](http://www.elabridge.com)